



KOMMEN SIE INS #TEAMCURRENTA

TEAMKOORDINATOR VERTRIEBSINNENDIENST SERVICES (M/W/D)

ID: 7685



Leverkusen, Mobiles Arbeiten



Marketing & Vertrieb



Vollzeit



unbefristet

Lernen Sie uns kennen

Wir sind CURRENTA – ein Team von Expert*innen, die eines der größten Chemie-Areale in Europa managen: den CHEMPARK in Leverkusen, Dormagen und Krefeld-Uerdingen. Ob nachhaltige Ver- und Entsorgung, vielfältige Analytik- und Infrastrukturleistungen oder umfangreiche Services für Sicherheit, Gesundheitsschutz und weitere Bereiche – arbeiten Sie mit uns in spannenden Berufen an einem gemeinsamen Ziel: unseren Kunden den besten Service zu bieten.

#TeamCurrenta #neueChancen #mehralsChemie #gemeinsambewegen #Traumjob

Das können Sie bei uns bewegen

- Sie übernehmen die fachliche Führung eines kleinen, dynamischen Teams und sind die Stellvertretung des Abteilungsleiters. Sie koordinieren die Teamarbeit und stellen eine effektive Zusammenarbeit innerhalb der Abteilung sicher.
- Eine Ihrer Hauptaufgaben ist die Bestandsaufnahme der Prozesse im Lead-to-Cash-Prozess. Basierend auf dieser Analyse definieren Sie den Soll-Lead-to-Cash-Prozess und entwickeln Strategien zur Prozessoptimierung.
- Sie vereinheitlichen und optimieren bestehende L2C-Systeme und -Prozesse.
- Eine wichtige Aufgabe ist die eigenständige Entwicklung, Organisation und Durchführung von Schulungen für die am L2C-Prozess Beteiligten hinsichtlich der optimierten Prozesse.
- Sie tragen die Prozess- und IT-technische Verantwortung für die Sicherstellung und Weiterentwicklung der administrativen Prozesse.
- Sie sind verantwortlich für das einheitliche Ausrollen des standardisierten Abrechnungsprozesses über alle Produkte und Standorte hinweg sowie das Optimieren der Schnittstellen der Abteilung VIDA zu Dritten und deren Systemen.

Das bringen Sie mit

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im kaufmännischen Bereich und haben bereits Berufserfahrung im Vertrieb oder Vertriebsinnendienst gesammelt. Alternativ können Sie auch eine Ausbildung zum Betriebswirt mit langjähriger Berufserfahrung im Vertrieb bzw. Vertriebsinnendienst vorweisen.
- Erste Führungserfahrung ist diese Position wünschenswert.
- Wichtig sind sehr gute Kenntnisse der Lead-to-Cash-Prozesse und deren Abwicklung in den dazugehörigen DV-Systemen. Insbesondere fundierte Erfahrungen mit SAP R3 sind für diese Position von großer Bedeutung. Sie verstehen es, diese Systeme effektiv zu nutzen und können Prozesse optimieren.
- Wünschenswert sind zudem Kenntnisse über die zu betreuenden Produktbereiche. Dazu gehören unser Gesundheitsschutz, die Genehmigungsleistungen, der Gebäude- und Flächenservice, sowie die Bildung.

Ansprechperson im Recruiting Center:



Lucia D'Agostino

WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERBUNG!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung. Bitte nutzen Sie dazu unser Onlineformular unter karriere.currenta.de. Bewerbungsunterlagen in Papierform können wir leider nicht zurücksenden.

CURRENTA HEISST ALLE WILLKOMMEN!

Wir begrüßen Bewerbungen aller Menschen ungeachtet von ethnischer, sozialer, nationaler Herkunft, Geschlecht, Alter, körperlichen Merkmalen oder Einschränkungen, Herkunft, Religion, Familienstand, Schwangerschaft, sexueller Orientierung, Geschlechtsidentität oder einem anderen sachfremden Kriterium nach geltendem Recht. Wir bekennen uns zu dem Grundsatz, alle Kandidat*innen fair zu behandeln und Benachteiligungen auszuschließen. Wir sind Mitglied der Charta der Vielfalt.